



Retis solutions

CRÉER & VALORISER VOS RÉSEAUX

Retis solutions, Groupe industriel familial (145 personnes, 40M€ de CA, 2 sites) appartenant au Groupe NOVARC, spécialisé dans la fabrication d'équipements pour les réseaux d'énergie, de télécommunication et ferroviaire, recherche dans le cadre de son développement pour sa Division Distribution Energie France, un(e) :

Commercial(e) Sédentaire

Basé au siège à St Sulpice la Pointe (81)

Vos missions :

Votre mission principale est d'assurer les réalisations commerciales et de contribuer au développement des ventes.

En étroite collaboration avec les Commerciaux Itinérants et étant le contact quotidien et privilégié avec les clients de la société :

- Vous répondez aux appels d'offres, délais et des renseignements techniques.
- Vous effectuez l'enregistrement et le suivi des commandes.
- Vous suivez l'état d'avancement des livraisons avec l'atelier.
- Vous ferez le suivi et la relance des règlements.
- Vous remontez les informations clients aux commerciaux et à la direction.

L'ensemble de ces missions est piloté par l'ERP de la société.

Profil recherché :

De formation BAC (commercial ou technique) et de nature persévérant(e), organisé(e) et à l'écoute des besoins clients, vous aimez vendre aux professionnels et avez le goût du challenge.

Vous intégrerez une équipe dynamique et bénéficierez d'une formation à nos produits.

Vous bénéficierez d'une rémunération fixe + prime (35h).

Type d'emploi : Temps plein, CDI.

Poste ouvert à tout profil.

Nous vous proposons d'intégrer une entreprise bénéficiant d'une excellente image de marque sur son marché grâce à la qualité de ses produits, sa réactivité et son adaptabilité aux demandes clients.